




# Agro Business Park A/S

Vi er omdrejningspunkt for iværksætteri og idéudvikling inden for fødevarer og bioøkonomi – både for den enkelte iværksætter og etablerede virksomheder.

# Our Incubators Grow AgriFood Startups

Viborg | Aarhus | Copenhagen | Virtually

- **Business Development**
- **Financial Planning**
- **Access to Investors**
- **Soft Funding**
- **B2B Networking**



*Services  
applicable  
at all stages*



**Business Idea   Startup   Scaleup   Growth**

# Med et virtuelt lejemål hos Agro Business Park får du hjælp til at accelerere din forretningsudvikling

- Få adgang til vores ressourcer og kompetencer, selvom du ikke bor hos os

## Du får med et virtuelt lejemål

- **3 timers hjælp og sparring pr. måned med ABP ansatte til at realisere din ide indenfor følgende:**
  1. **Forretningsudvikling** – Business Canvas Model
  2. **Finansiell planlægning** – få styr på din virksomheds økonomi og finansielle behov
  3. **Adgang til Investorer /kapital formidling** (afholder f.eks Food venture forum)
  4. **Soft-funding** - Innobooster (+ Future Food Innovation)
  5. **B2B** netværk – Branchespecifikke netværks muligheder/netværksarrangementer
- **Pris - 1000 kr. ex moms pr måned**



# Business Development/Forretningsudvikling

- Eksempler på hvad du kan få sparring på

Få rådgivning og sparring om f.eks.:

## 1. Forretningsplan og strategi – Hvordan ser den langsigtede plan ud for virksomheden?

- Business model canvas værktøj

## 2. Route-to-market / Go-to-Market strategi - Hvordan kommer du på markedet?

- Kunder og salgskanaler – Hvilke kunder, og hvor vil du sælge?
- Distributionskanaler – hvordan får du dine produkter ud
- Markedsføring/branding – hvor skal dine kunder kende dit produkt fra?

## 3. Kommercielle overvejelser – Hvordan tjener du penge på din forretning?

- Prissætningsstrategi?Hvad er din salgspris
- Hvad er kostpris på dit produkt?

## 4. Business case – Kvantificering af din forretningside?

- Hvor mange stk skal der sælges hver måned og til hvilken pris for at du tjener penge? Nulpunktsomsætningen

# Michael Borgbjerg - Senior Kommerciel konsulent i Agro Business Park

## 15 års kommerciel baggrund fra fødevare branchen + nogle år i andre brancher

- Lantmannen Unibake, Mejeriforeningen, Peter Larsen Kaffe, Danpo, Arla, (bl.a. kommerciel ansvarlig for udrulning af Arla Unika
- + **nogle år i** - B&O, TDC, Hilding Anders (senge brands Dunlopillo)



## Stor erfaring med...

- det **kommercielle felt** med både **direkte salg (key Account Manager)**, og **salgsudvikling**, herunder udvikling af salgsfunktioner, og udviklet kommercielle markedstiltag.
- **Forretningsudvikling** – både analyse, fastlægge, og udvikle forretningsplaner. Og har drevet implementeringen af forretningsudviklingsprojekterne

**Fællesnævneren** i alt hvad jeg har beskæftiget mig med har været **udvikling!** - og altid med **udgangspunkt i kunderne og markedet!**

**Jeg glæder mig til at hjælpe Jer med jeres forretning!**

## Mine kontaktoplysninger:

### **Agro Business Park A/S**

Agro Food Park 13  
DK-8200 Århus N  
Mobile +45 42601921





Fødevarerspild er en kæmpe udfordring for klimaet - 33% af alle fødevarer går til spilde. Kom og hør hvordan fødevarer spild kan gøres til forretning!

Den 27/8 fra kl. 9.30 får du inspiration til, hvordan føde- og drikkevareproducenter, foodservicesektoren og detailhandel kan få fødevarerspildet gjort til forretning. Udover indlæg fra vidensinstitutioner og en række spændende virksomheder har vi også sat tid af til networking, vidensdeling og smagsprøver på fødevarer lavet på restprodukter.



Arrangementet afholdes hos CPH Food Space – tæt på banegården i København.

Det er gratis at deltage – mere info og tilmelding [her](#).

<https://danishfoodinnovation.dk/event/kick-off-forretningsgoerelse-af-foedevarerspild/>